

La Dirección declina toda responsabilidad sobre los originales enviados espontáneamente que no fueran publicados, los que en ningún momento serán devueltos. Las colaboraciones firmadas expresan la opinión de sus autores y no necesariamente la de la dirección de esta publicación.

# LA VENTANA

QUIROGA EN PALABRAS

Director: Carlos Graziolo

Periódico quincenal

Contactos:

Teléfono:

02317 - 15 46 36 76

Correo electrónico:

laventanayquirolga@yahoo.com.ar

Diseño: Juan Saenz Cavia

Impresión: Impresos García

(Belgrano y Laprida - Lincoln)

Año XXII- N° 210

Facundo Quiroga • Agosto de 2018

Valor del ejemplar \$30.-

LOS COMICIOS SE EFECTUARÁN EL DÍA 23 DE SETIEMBRE

## El intendente convocó a la elección popular de Delegados municipales

A través del decreto Nro. 2707, de fecha 6 de agosto, el Intendente Municipal de Nueve de Julio, Mariano Barroso, lanzó la convocatoria para la elección popular de Delegados Municipales de las distintas localidades del interior del partido, instancia que se habrá de

concretar el 23 de setiembre próximo, entre las 8 y 18 hs., en escuelas o lugares habilitados para tal fin en cada una de las comunidades.

Cabe destacar que estas designaciones -por un lapso de dos años y prorrogables por igual plazo por única vez-, constitu-

yen facultades privativas del titular del Departamento Ejecutivo, en el marco de lo dispuesto en la Ley Orgánica de Municipalidades (LOM), en sus artículos 108, inciso 9, 178 y 181 y abarcarán las delegaciones de

**Continúa en pág 3, Col. 3**

### En otras páginas

**Entrevistas a Luciano Macaroni y Diego Tortolo**  
**Opinión: Pensemos 9 de Julio por Felipe Carrillo.**  
**De la escolita del CAQ a Gimnasia y Esgrima de La Plata: la gran oportunidad de José Paradela.**

## Jornada de Sensibilización en Diversidad sexual e Identidad de género, impulsada por el Dr. Mario Valinoti

Con la organización de la Secretaría de Derechos Humanos de la Provincia de Bue-

nos Aires; la Secretaría de Salud, la Secretaría de Desarrollo Comunitario, el equipo de

Salud del Centro Integrador Comunitario (CIC) y la Oficina de Género y Diversidad Sexual de la Municipalidad de Nueve de Julio, se desarrolló el miércoles 15 de agosto, una jornada de Sensibilización en Diversidad Sexual e Identidad de Género, destinado a estudiantes, docentes y la comunidad en general. La jornada tuvo lugar en el Salón Blanco del Palacio Municipal.

La misma abordó temáticas tales como ¿qué es el género?, identidad y roles; LG-

**Continúa en pág 3, Col. 1**



Fernanda Rodríguez, Subsecretaria de Niñez, Adolescencia y Familia, Dr. Mario Valinoti, director del Hospital Municipal «Dr. Manuel Arce» y Julieta Ferrar, Subsecretaria de Salud de la Municipalidad.



## 22 años

En sí mismo, la conmemoración de su 22 aniversario, en el caso de **La Ventana**, no hace a la publicación ni mejor ni peor en comparación con otros cumpleaños inmediatamente anteriores y posteriores, pero resulta una ocasión privilegiada para recapitular sobre lo conseguido, celebrar su salud editorial y posicionarnos frente al futuro. Aunque tendremos que esperar todavía para un estudio histórico, sociológico y bibliográfico en profundidad sobre el papel desempeñado por **La Ventana**, dentro de Quiroga y quizás ya no estemos aquí para cuando ello ocurra. Fuimos periódico, revista en blanco y negro, luego con tapa color y finalmente volvimos al formato periódico con intención quincenal pero que derivó en mensual por esas cuestiones de las circunstancias económicas (readecuación que le llaman por estos días) y está demorada la intención del formato digital, no porque nos falten ideas ni ganas de trabajar sino porque nos faltan financistas o auspiciantes suficientes para competir en buena forma con el resto.

**La Ventana** ha abordado en estos 22 años temas y cuestiones que cuentan nuestra pequeña historia de estos años y también algo de la pasada. Disfrutamos al hacerla como esperamos que lo hagan aquellos que nos leen.

Un aniversario es la fecha en que se cumple un número de años exacto desde un suceso importante o el inicio de un proyecto común. Los cumpleaños nacieron dentro del dominio de la magia y la religión. Se creía que los espíritus malignos eran atraídos hacia las personas que cumplían años y, para protegerlos del mal, los amigos y familiares acompañaban a la persona ese día, hacían una fiesta, lo felicitaban, le deseaban buenos pensamientos y le daban regalos.

Cumplir 22 años no ha sido un reto; tan solo ha sido seguir nuestros instintos de comunicadores y tener una idea clara. Para cumplir nuestros objetivos muchos amigos y vecinos nos ayudaron con sus aportes publicitarios, uno de los mejores regalos que podíamos recibir en el mejor sentido de la palabra.

Confieso que nunca vi a **La Ventana** como una forma de hacer negocio, solo la sentí como el medio perfecto para estar conectados. En ese camino seguiremos.

*El Director*

## El Concejo Deliberante aprobó ceder un terreno para instalar un Parque de energía solar

La municipalidad de Nueve de Julio le cederá por 20 años, en comodato, a la **Cooperativa de Provisión de Obras y Servicios Públicos de Facundo Quiroga Ltda.** un terreno -de propiedad municipal- cercano al basural, para el desarrollo de un proyecto de construcción de un Parque de Energía Solar Fo-

tovoltaico de 500 KW. Así lo resolvió el Honorable Concejo Deliberante en su sesión del jueves 23 de agosto al tratar el proyecto de Ordenanza (documentación 236/18; expte, 155/18) autorizándolo por voto unánime.

**Continúa en pág 10, Col. 1**





# Pensemos Nueve de Julio



Por Felipe Carrillo

Después de las grandes decepciones empieza la búsqueda de las soluciones. Nuevamente las disyuntivas asolan en el horizonte y este puede ser promisorio si se piensa con determinación hacia dónde queremos ir. Durante años las frustraciones se vinieron sucediendo con diferentes colores políticos debido a la pobreza intelectual de muchos dirigentes quienes exhibían voluntad de cambio profundo pero en el terreno solo hacen cambios de forma para que nada cambie en el fondo. Hoy después de varios ensayos de gobiernos distintos asistimos a una negación de la realidad local por parte de su gobierno actual, realidad compuesta de cuestiones irresueltas en mucho tiempo que amenazan convertirse en eternas ya que la voluntad de gestión de resolver es escasa y se suma su aislamiento a que se somete el ejecutivo siendo que debe ser actor principal en resolver cuestiones de la población. Hoy, no por falta de recursos, sino por una convicción equivocada, la palabra ejecutivo es quien ejecuta de manera inteligente o no las partidas públicas en función de las necesidades de la población. Población que apoyo de manera contundente en las elecciones pasadas a esta gestión.

Después de 14 años de PJ; 10 de la UCR y los 4 que ya se perfilan del PRO, niegan el desarrollo productivo como política activa. El PRO como mascarón de proa de Cambiemos local, (fuerza que no repite este accionar en los municipios que

gobierna, nuestra vecina BRAGADO es testimonio de eso) son los 28 años que la ciudad atrasa y niega el desarrollo. Pero no solo es la clase política; la 'cooperativa eléctrica' y la Cámara de Comercio hicieron lo suyo todo este tiempo manteniéndose al margen cuando deberían ser actores principales en el desarrollo de la ciudad.

Nueve de Julio industrial, es la Rafaela que no fue. Es Las Parejas que no fue en cuanto a desarrollo industrial y nombro sólo algunas porque por la ubicación geográfica, y la capacidad ociosa industrial instalada hubiese podido ser líder en la región, en tener capacidad autopartista y agropartista.

Pero eso no sucedió por la falta de visión de sus dirigentes. Por esta y muchas cuestiones nace PENSEMOS NUEVE DE JULIO. Porque se da por sentado ya, que los eternos problemas no se pueden resolver: vivienda, desarrollo industrial comercial turístico infraestructura de servicios básicos (agua, cloacas) y otros pasaran al renglón de eternos. Por todas las personas que todos los días proponen soluciones alternativas y

[pensemosnuevedejulio@yahoo.com](mailto:pensemosnuevedejulio@yahoo.com)

jamás son escuchadas es PENSEMOS NUEVE DE JULIO se convierte en un foro de pensamiento y debate acerca de la ciudad que queremos a futuro, de cómo podemos potenciar a NUEVE DE JULIO. Gente de diferentes extracciones, oficios, tendencias políticas, profesiones, gente de a pie, iniciamos PENSEMOS NUEVE DE JULIO porque no nos resignamos a los que nos dicen que las cosas no se pueden hacer. Las cosas no se quieren hacer en muchos casos porque están tocando intereses de quienes los financian para estar en política. Si vos crees que debes opinar acerca de lo que sucede en tu ciudad o de la ciudad que crees que deberíamos tener te esperamos en: [pensemosnuevedejulio@yahoo.com](mailto:pensemosnuevedejulio@yahoo.com)

Hay luz al final de este túnel y entre todos podemos pensar la ciudad que queremos para las generaciones presentes y venideras, sin la galería conocida de personajes que integran la política local y que el año venidero volverán a exhibir su quiosco de cuentas de vidrio. Porque el potencial está en la gente de a pie es que creemos que saldrá de ella. Trabajemos por eso.

## NUESTRA GENTE

### Decesos

**Ernesto Seltzer**, el 27.07.2018, en Buenos Aires.

**Jorge Alejandro Verri**, el 27.07.2018, en Villa Carlos Paz

**Hugo Alberto Molina**, el 01.08.2018, a los 58 años de edad.

**Juan Ramón Sainz (Coco)**, el 06.08.2018, a los 79 años de edad.

**Eduardo Oscar Toledo (Titín)**, el 22.08.2018, a los 79 años de edad.

**Martin Pascual Habitante**, el 26.08.2018, a los 87 años de edad.

**Hilda Esther Cabrera viuda de Fredez**, el 27.08.2018, a los 80 años de edad.

## Comunicado de la "Cooperativa Eléctrica"



Los trabajos de bacheo que se realizan en la localidad han motivado el comunicado de la Cooperativa de Provisión de Obras y servicios públicos 'Facundo Quiroga' Ltda. solicitando atención y prudencia al entrar y salir de la localidad, ya que uno de los trabajos, por orden de la Municipalidad de 9 de Julio, es el arreglo del bache que se encuentra en la entrada a la localidad, casi Avenida General Quiroga.

Si bien se dejará señalizado y el sector está iluminado, las noches son muy cerradas de neblina y puede afectar la visibilidad. También se inició la reparación de la esquina de Avenida General Quiroga y 12 de Febrero, (Esquina de estación de servicio), por lo que se cerró al tránsito para poder trabajar.

## VIAJES Y COMISIONES Cristian Martín

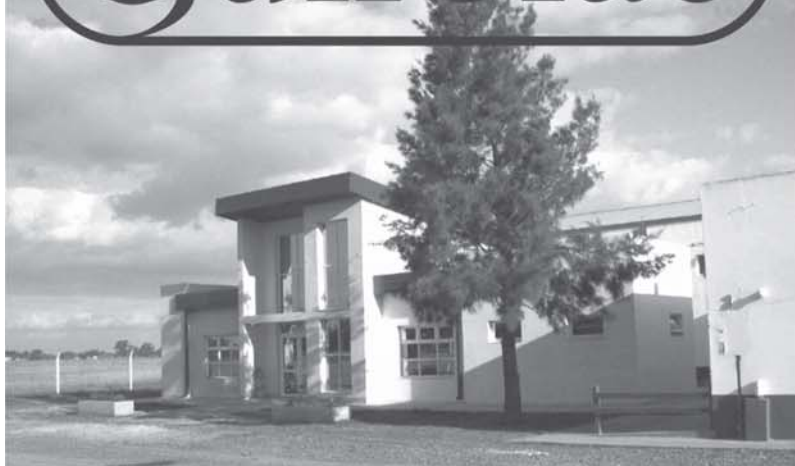


**Quiroga - Nueve de Julio**  
Teléfono: 2317 (15) 455819 y regreso



Salidas 6:30 hs.: lunes, martes, miércoles y viernes  
Regreso 11:30 hs.: desde Av. Mitre y Av. Vedia (Pardo)  
Sábados: Salida: 7:00 hs.- Regreso: 12:00 hs.

# Quirolac



Elaboración de masa para mozzarella,  
cremas y sueros para uso industrial.

*La Primer Industria Local*

Acc. a Ruta 50 s/n. Facundo Quiroga  
Tel: 02317 - 491215  
E-mail: [quirolac@coopqui.com.ar](mailto:quirolac@coopqui.com.ar)



## Jornada de Sensibilización en Diversidad sexual e Identidad de género

*Viene de Tapa, Col. 3*

BTIQ, Sistema binario de género, Heteronormatividad, Marco normativo en diversidad sexual e identidad de género.

En oportunidad de la apertura, la Subsecretaria de Salud de la Municipalidad de 9 de Julio, Julieta Ferrari, destacó la importante asistencia que acudió a la jornada y valoró la iniciativa impulsada por el Director del Hospital Municipal «Dr. Manuel Arce» de la localidad de Facundo Quiroga, Mario Valinoti.

Por su parte, Valinoti agradeció la presencia de destacados disertantes y del grupo «Jóvenes Líderes» de la localidad de Quiroga, *«quienes vienen replicando entre sus pares temas de educación sexual integral, anticoncepción y cuidados relativos a estos aspectos»*.

En tanto, Fernanda Rodríguez, Subsecretaria de Niñez, Adolescencia y Familia de la Municipalidad de 9 de Julio, adhirió al reconocimiento a quienes impulsaron la iniciativa, *«apoyada desde el área de Género y Diversidad Sexual, creada tiempo atrás desde el municipio para dar respuestas en estos y otros temas»*.



Colmado. Así lució en Salón Blanco.

## De interés para aplicadores de agroquímicos

La Dirección de Gestión Ambiental de la Municipalidad de Nueve de Julio informa a los Aplicadores de Agroquímicos, que no está permitido circular o guardar equipos de aplicación terrestre, en la planta urbana de la ciudad cabecera y de los pueblos, según la Ley de Agroquímicos 10.699 del año 1988 y su Decreto reglamentario 499/91

En caso que el equipo deba ser reparado en un taller de planta urbana, debe ingresar vacío y limpio, habiendo avisado 48 hs antes, en la Delegación de Fiscalización Vegetal del Ministerio de Agroindustria, Av. Vedía 447 y en la oficina de Gestión Ambiental de la Municipalidad de 9 de julio. De esta manera, se evitarán sanciones.

### Comunicado Gestión Ambiental

La Dirección de Gestión Ambiental informó que se ha realizado una infracción por aplicación de agroquímicos en zona no permitida (en proximidad de Perón y Quinquela Martín de Nueve de Julio). Y además agregó: «Agradecemos la colaboración de los vecinos que permitió constatar dicha falta y recordamos que está en plena vigencia la ordenanza 4821 por lo que invitamos a productores y agrónomos a acercarse y consultar previamente, sobre los aspectos a tener en cuenta al momento de realizar una aplicación».

LOS COMICIOS SE EFECTUARÁN EL DÍA 23 DE SETIEMBRE

## El intendente convocó a la elección popular de Delegados municipales

*Viene de Tapa, Col. 3*

las localidades de Dennehy, Patricios, French, La Niña, Carlos María Naón, Facundo Quiroga, 12 de Octubre, El Provincial - Norumbega, Dudignac - Santos Unzué y Morea.

### Requisitos

Quienes presenten sus candidaturas deberán ser mayores de edad y no haber accedido al beneficio jubilatorio; ser argentino, nacido, naturalizado o por opción, estar habilitado como elector en la jurisdicción, acreditar un mínimo de 5 años de domicilio legal en la jurisdicción, lo cual se realizará a través de certificación de domicilio emitido por el Registro Provincial de las Personas, poseer movilidad propia y presentar una fianza personal y real.

### Incompatibilidades

Será incompatible con el cargo de delegado ejercer la función pública, como empleado o funcionario en cualquiera de sus niveles (municipal, provincial o nacional), quienes integren los Consejos de Administración de las Cooperativas Eléctricas y de Servicios de las localidades y/o miembros de sociedades civiles y comerciales que posean contratos o relación comercial con la Municipalidad de 9 de Julio; entre otros aspectos comunes que hacen al desempeño en cargos públicos.

### Postulaciones y Aavales

Los ciudadanos que se postulen presentarán nota en tal sentido, constituyendo domicilio en el radio urbano de la ciudad de 9 de Julio, con el aval del 5% del padrón de la jurisdicción por la cual presenta la candidatura.

Las postulaciones deberán ser individuales, quedando prohibido el aval patrocinio o respaldo de partidos políticos y/o organizaciones civiles.

### Cronograma Electoral

14/08/18 al 17/08/18 Publicidad de los alcances del Decreto.  
20/08/18 al 24/08/18 Presentación de postulaciones y aavales.  
28/08/18 al 30/08/18 Presentación de impugnaciones a postulaciones y aavales.  
31/08/18 Oficialización de candidaturas.  
03/09/18 al 07/09/18 Presentación Boletas ante J.E.  
10/09/18 Oficialización Boletas.  
23/09/18 CONSULTA POPULAR / Escrutinio Provisorio.  
24/09/18 al 25/09/18 Presentación de impugnaciones.  
26/09/18 Resolución de Impugnaciones / Escrutinio Definitivo.  
28/09/18 Designación por decreto de los delegados.  
03/10/18 Puesta en funciones y jura de los Delegados.

## Gestiones en pos de un parque solar para el distrito

En los últimos días, el Subsecretario de Producción de la Municipalidad de Nueve de Julio, Fernando Bono, compartió una reunión con el Director Nacional de Energías Renovables, Ing. Maximiliano Morrone, avanzándose sobre las factibilidades para la posible instalación de un parque solar en nuestro distrito.

## Cáritas Nueve de Julio rindió resultados de la Colecta Anual

La comisión de Cáritas diocesana de Nueve de Julio presentó la rendición de cuentas de la Colecta Anual 2018 y analizó sus resultados, durante una reunión que se llevó a cabo en la sede del obispado y que estuvo presidida por el obispo, monseñor Ariel Torrado Mosconi y el director diocesano, Juan Ibarra.

La comisión de Cáritas diocesana de Nueve de Julio se reunió durante los primeros días de agosto en la sede del obispado para presentar y analizar los resultados de la colecta anual 2018 que este año estuvo bajo el lema «La solidaridad empieza por dar».

Según lo evaluado, hubo un leve incremento en la recaudación de esta campaña de alrededor del 22,78% respecto al año anterior, sumando un total de \$ \$ 1.502.073,49, cifra que, como siempre se repartirá en tres partes: un tercio para Cáritas Nacional, uno para Cáritas parroquial y la tercera, para Cáritas diocesana.

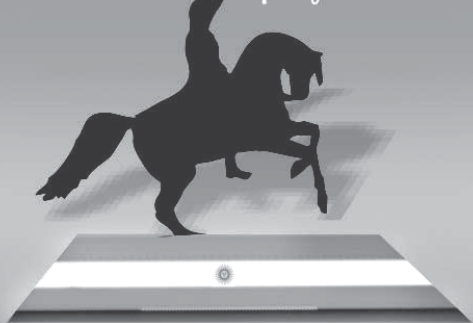
Los fondos diocesanos irán destina-

dos a solventar proyectos solidarios como la remodelación de viviendas; créditos a microemprendimientos productivos y, particularmente, a la formación de los Centros de Prevención de Adicciones que está promoviendo el obispo en todo el territorio.

De este modo, Cáritas cumple con su principal misión, que es atender y acudir al encuentro de los sectores de mayor vulnerabilidad social, asistiendo como siempre no sólo en las situaciones de emergencia sino sobre todo buscando promover el desarrollo personal y comunitario de los más excluidos.

La comisión reiteró su profundo agradecimiento al esfuerzo realizado tanto por los numerosos voluntarios que permiten esta iniciativa entre las que se incluyen también numerosas instituciones de las diferentes comunidades. El agradecimiento fue extensivo y también particular a todas las personas de bien que colaboraron con generosidad y sacrificio.

Coronados de gloria vivamos ¡O juremos con gloria morir!



17 DE AGOSTO

168º Aniversario del Fallecimiento del General San Martín  
PADRE DE LA PATRIA



Nueve de Julio  
MUNICIPALIDAD



ENTREVISTA: DIEGO TORTOLO

# Un regionalero hecho en Quiroga

A l costado de los escenarios, a la vera de los accesos a campos de jineteadas, en exposiciones de todo tipo, se pueden observar la variedad de puestos de venta de productos regionales que le otorgan a cada evento una característica distintiva. Quienes están al frente de esos puestos de venta son conocidos popularmente como artesanos o regionaleros. En muchos casos se venden productos locales y la oferta es acotada a determinado rubro y de stock limitado. En otras lo que se expone excede largamente una sola sección y el vendedor se convierte en la estrella paralela de la jornada.

Con la reciente Quinta exposición de Acefaq se instaló en Quiroga, en la vereda de ingreso al recinto, Diego Tortolo (38), regionalero como el mismo se define y quiroguense de nacimiento:

«Ya hace 15 años que vendemos artículos regionales» -dice- y en el plural está señalando a su novia Agustina Brenna, que comparte con él sueños, ilusiones y rigores climáticos de todo tipo, porque la actividad abarca toda el año calendario.

«Nosotros hacemos venta mayorista a talabarterías y a comercios que se dedican a la venta de estos productos» se apura a aclarar Diego, «pero los fines de semana vamos a los distintos eventos rurales: exposiciones, jineteadas, etc. y allí armamos nuestro puesto de venta para el público y también para exhibir la mercadería para capturar nuevos clientes».

Pero sobran eventos, no te queda fin de semana libre...

«No. Es cierto. Entre exposiciones, carreras de sortijas, pruebas de riendas y jineteadas nos llevan a recorrer casi todo el país».

En general sos mayorista...

«Si, en general vendo por mayor. Pero los fines de semana armamos en distintos eventos para que la gente nos conozca; repartimos folletos, tarjetaría y también hay una venta ocasional pero venta al fin».

¿Hasta dónde han llegado en el país?

«Hasta termas de Río Hondo (Santiago del Estero) en vacaciones de invierno. En verano nos instalamos en La Falda (Córdoba) donde tenemos unas cabinas y allí hacemos venta mayorista a todos los puesteros (1)



Diego junto a su puesto de ventas.

de alrededores y hacemos también los distintos festivales: Jesús María (Doma y Folklore); Cosquín (Nacional del Folklore); Alta Gracia (Fiesta de Colectividades) etc. Y en el sur llegamos hasta Esquel y Plotier».

Los vendedores ambulantes son un componente esencial de cada encuentro del tipo de los que menciona Diego. El paisaje de las jineteadas, de festivales y de exposiciones ganaderas o avícolas no sería el mismo sin la presencia de ellos y sus productos. Como distribuidores de mercancías proporcionan opciones convenientes y accesibles al comercio minorista y ofrecen las mismas opciones al público de los eventos.

«Me pone muy contento llegar hasta mi pueblo y participar de la expo avícola. Vengo desde la primera que se hizo».

¿Cuál es el producto que más se vende o el que sale siempre?

«Nosotros trabajamos muy bien la cuchillería; también diseñamos -no fabricamos- equipos de mate y eso tiene una muy buena demanda. Hacemos muchos artículos personalizados con distintos logos».

¿Cómo se llamaría tu rubro?

«Regionalero. También anexamos otras cosas para la mujer y el hombre de campo (ruanas, ponchos, etc.) artículos de temporada como gorras para el verano».

Pero ¿cuál es, realmente, la clave del éxito?

«Responder a las expectativas de tu clientela.

Pero Diego no se deja llevar por la idea de que todo es exponer la mercadería y creer que todo será fácil sin más. Poner

en marcha con éxito un negocio de este tipo no es sencillo.

Se debe conocer con exactitud el terreno que se pisa y estar muy atento a la evolución de los gustos de los clientes si se desea prosperar.

## Particularidades del negocio

El vendedor -el regionalero Diego Tortolo en este caso-, debe poco a poco lograr especializarse en lo que vende, esa es una de las principales características de este tipo de tiendas al aire libre. Siempre tratar de ofrecer productos nuevos, que se comercializan por primera vez, productos distintos.

## Todo un mundo de servicios

Lo primero es lo primero. Como en todo negocio, hay que estudiar con detenimiento el emplazamiento donde se va a situar. Y Diego estaba allí a unos pocos pasos del ingreso a la quinta exposición de Acefaq. La imagen de estas tiendas también es muy importante porque se vende calidad, imagen y buen gusto. La decoración o la distribución es sencilla. Y tiene espacio para que los clientes no se sientan agobiados. Su puesto tiene un colorido que crea un buen ambiente y hace sentir cómodo al cliente. En definitiva, todo está acorde con los productos que se exhiben.

¿Cuál es lo más lindo que te ocurrió en este trabajo?

«Nos pasan cosas buenas continuamente, pero lo principal es la cantidad de gente que he-

mos conocido y los amigos que hemos cosechado y la confraternidad con otros vendedores con los que compartimos espacio y amistades en nuestro recorrido. Hoy por ejemplo me encontré con el parque de diversiones de un amigo de Francisco Madero al que hacía siete años que no veía. Eso es lo que te pone contento y te alegra la vida».

¿Y lo peor que te pasó?

«Fue en la rural de Rojas y yo recién arrancaba con esto -hace 15 años-; tenía entonces un puesto muy humilde y se me pone al lado un señor de nacionalidad boliviana con un colectivo que prácticamente eran como siete puestos como el que yo tenía. Y yo, intentando emparejar la cosa gritaba como loco: 'compre nacional, compre al argentino, que el argentino está dando pelea'. En un momento tengo que ir al baño y sin darme cuenta cuando me doy vuelta tenía al boliviano detrás de mí; creo que si no estaban cerca los organizadores de la expo y algún otro amigo, me mataba. Es más, ligué alguna trompada en los riñones. Después aprendí que no tenía que decir nada. Hoy estamos más cómodos, con la casa rodante con la que viajamos».

¿Hiciste algo antes de esto?

«Primero viví en Buenos Aires donde vendía artículos de limpieza a supermercados chinos; libros de inglés sin saber inglés, siempre en el rubro de ventas y después ya ingresé en este rubro».

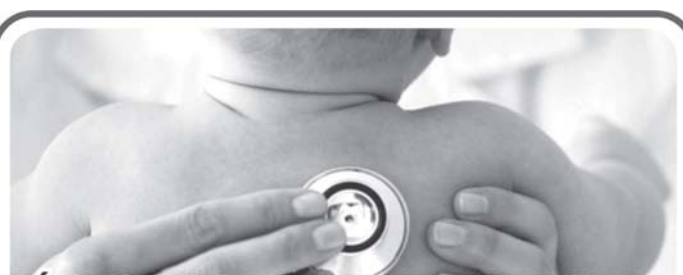
¿Lo cambiarías?

«No. Estoy muy cómodo y me gusta mucho. Sé que voy a trabajar, pero disfrutamos conociendo territorios, sobre todo los lunes en que todo ya terminó y aprovechamos para recorrer y conocer los distintos lugares».

## Celebración por la semana del árbol

La Municipalidad de Nueve de Julio, a través de distintas áreas, celebra, entre el sábado 25 y el viernes 31 del corriente la «Semana del Árbol», que enmarca distintas actividades educativas, recreativas y culturales sobre la importancia de los árboles y su cuidado. Entre ellas se destaca la plantación de más de 100 árboles en distintos puntos de la ciudad de 9 de Julio y las localidades.

Las demás actividades se omiten en razón a que refieren acciones exclusivamente para la ciudad de 9 de Julio.



## SÍNTOMAS DE ENFERMEDADES RESPIRATORIAS EN NIÑOS

- Respiración rápida (agitación)
- Fiebre
- Hundimiento de la panza, debajo de las costillas
- Silbido en el pecho
- Decaimiento y sueño
- Rechazo a la comida
- Tos persistente

CONCURRÍ  
AL CAPS.  
O AL  
HOSPITAL  
MÁS CERCANO

## PARA PREVENIRLAS

- Lavate las manos frecuentemente
- Ventilá todos los días los ambientes de la casa
- Amamantalo, la leche materna contiene anticuerpos que ayudan a prevenirlas
- Cumplí con las fechas del calendario de vacunación
- No fumes



SALUD



Nueve de Julio  
MUNICIPALIDAD

(1) Se refiere a aquellos que tienen puesto de venta en cada festival. No a la persona que tiene a su cargo un puesto de una hacienda de un campo generalmente de gran extensión (estancias)



# Entre Asado, visitas y llamado a internas

La actividad política para el distrito siempre tiene novedades. Barroso fue llamado con otros colegas a Olivos, entre ellos el vecino intendente de Lincoln, Salvador Sernal para bajar línea y retemplar espíritus. En tanto por Quiroga pasaron un concejal en

funciones (Malis) y un ex secretario municipal (Palacios) con intenciones de pelear la interna radical. Aquí van los detalles puntuales de cada caso, con nuestra mirada, un poco desacadronada, arbitraria si se prefiere, pero no mal intencionada:

## Intendente choripanero

El lunes 6, junto a 68 jefes comunales de la provincia, el intendente Mariano Barroso se reunieron en la quinta presidencial de Olivos con Macri y Vidal. La espera fue matizada con una empanada y a las 20 apareció el **Presidente de la Nación, acompañado por la gobernadora María Eugenia Vidal y varios ministros del Gobierno nacional**, desde Marcos Peña, hasta Nicolás Dujovne, pasando por Patricia Bullrich, Javier Iguacel, Guillermo Dietrich, Dante Sica, Gustavo Santos, Adolfo Rubinstein, Sergio Bergman y Pablo Avelluto, que **se mezclaron entre los invitados para intercambiar tarjetas y experiencias**. De los intendentes estaban todos menos el de Mar del Plata, Carlos Arroyo, que no fue invitado.

Se sentaron a la mesa, comieron un chorizo y una morcilla por cada uno, se escuchó **algún chiste por la austeridad que caracteriza a las mesas oficiales** y empezaron los discursos. Macri les pidió a los jefes comunales que **«continúen defendiendo los valores del cambio y el trabajo en equipo»** y que **mantengan una actitud de «cercanía»** con la ciudadanía. Por su parte, la gobernadora Vidal sostuvo que **«el objetivo de**

*este encuentro no es ni más ni menos que fortalecer un trabajo que venimos haciendo en equipo desde el primer día»*. «Pasaron dos años y medio y ahora tenemos por delante un año lleno de desafíos. Es un momento para hacer un balance y afrontar lo que viene con la certeza de que en este caso el punto de partida es mucho mejor que en 2015», agregó.

Luego si, hubo asado, **«una costillita y una ensaladita por invitado»**, según se lamentó uno de los presentes. Sin embargo, al Presidente le pareció una fiesta. **«Verán que a pesar del ajuste, comemos asado»**, remarcó mirando los platos.

**Fue un asado de gestión y contención**. La semana anterior, Peña había hecho reuniones en Casa Rosada con los intendentes de la provincia de Buenos Aires agrupados por sección electoral, a los que les dio café y agua. Y Vidal juntó el miércoles 1 en un almuerzo a los «Sin Tierra» del conurbano (los dirigentes con chances de destronar a los barones peronistas del Gran Buenos Aires) y se jugó con una empanada de carne y otra de jamón y queso por cada uno, servidas con agua y gaseosa light. El ajuste, parece, llegó para quedarse.



Macri, Vidal y los ministros con intendentes bonaerenses. Barroso asoma su cabeza al fondo.

## Convocatoria

La Junta Electoral de la Unión Cívica Radical del Distrito de Nueve de Julio convocó a todos los afiliados del partido a participar de la Elección Interna Partidaria para la renovación de sus autoridades, a realizarse el día 28 de octubre del 2018 en el horario de 8 a 18 hs, en los lugares que oportunamente se dará a conocer.

Se fija como fecha límite para la presentación de listas el día 28 de septiembre del corriente año hasta las 24hs.



## Ignacio Palacios junto a Cambio Radical en Quiroga



Palacios con militantes radicales en la vereda del comité de Quiroga.

*«En la jornada del día viernes (10) el joven Dirigente del Radicalismo nuevejuliense, Ignacio Palacios, junto a militantes radicales de la agrupación Cambio Radical, visitaron la localidad de Quiroga con objetivo de acercarse a los vecinos y afiliados» (Textual del parte de prensa recibido de Cambio Radical) «Charlas personales y mates de por medio con ciudadanos de una localidad que tiene siempre la mirada hacia adelante buscando el desarrollo y bienestar de todos. El recorrido por algunas*

*instituciones para acompañar y conocer la situación en la que se encuentran. Una caminata de varias horas entre jóvenes militantes y amantes de la política, que más allá de un bandera u otra intentan ser parte de una sociedad que quiere hacer cosas para que la vida de los demás sea un poco mejor todos los días. Una recorrida que se repetirá y continuará en otros barrios y localidades para generar lazos y conocer de persona a persona la realidad de cada lugar» (Ídem del mismo texto)». Más allá del texto de la propia agrupación -lo que es importante remarcar- las fotos que acompañaron el mismo no muestran a quiroguenses muy entusiasmados con la presencia de Palacios; sólo se alcanza a reconocer a uno de ellos*

*y más de un afiliado o simpatizante radical se empeñó a remarcarle a La Ventana, lo mal que lo habían tratado a Palacios cuando lo recibieron en sus domicilios. Más allá de lo anecdótico de la situación, lo cierto es que el ex secretario municipal y ex Director Nacional de Control de Tránsito Aéreo, deberá trabajar mucho para la interna radical (ver aparte) si quiere tener algún resultado favorable en ella.*



Concejales Dramisino y Spinetta con Graciela Bonardi (La Niña) en su recorrida por Quiroga acompañando a Palacios.

## El concejal Malis, también visitó Quiroga

El viernes 27 de julio visitó Facundo Quiroga el concejal Sebastián Malis, junto a su equipo de trabajo.

Como parte de una agenda de trabajo, que se llevará adelante en todas las localidades, tuvo la oportunidad de charlar con vecinos e interiorizarse la realidad quiroguense. Por la mañana se reunió con miembros de la 'Cooperativa Eléctrica' y por la tarde con miembros de la Sociedad de Fomento.

Para Malis *«Fue una jornada muy fructífera donde se pudo escuchar inquietudes y necesidades y ofrecer la propuesta de crear una comisión de localidades, para trabajar en forma conjunta con el HCD»*. Según expresó y ya había anticipado (**ver La Ventana n° 209**) la idea es poder llevar adelante y concretar en breve, el proyecto presentado a la comunidad por el equipo de trabajo del edil durante la campaña.



Concejal Malis reunido con integrantes de la Sociedad de Fomento.



ENTREVISTA: LUCIANO MACARONI

# El cabañero de Quiroga que festeja en Palermo cada vez más seguido

**Dra. María Soledad Tinetti**

M.N. 130.328 - M.P. 71.227

**Médica Especialista en Nutrición**

Corrientes 947 - Tel. 523212 - Nueve de Julio

**Dr. Walter Battistella**

Médico General M.P. 70.814

Consultorio: de lunes a jueves de 8 a 12 hs.

Turnos al: 522612

Salta 1354 - Nueve de Julio

**Julieta M. Corbetta**

ABOGADA - T°X F 298 CADJM

**Contratos - Derecho de Familia - Sucesiones  
Derecho Laboral - Accidentes de Trabajo**

Cel. (011) 15-66575971 - 28 de Marzo 497 - FACUNDO QUIROGA



**ESTUDIO CONTABLE E IMPOSITIVO  
ODDO, PEINADO & ASOC.**

Contadores: José Luis Oddo

Osvaldo Peinado

Carlos Casares: Monseñor D'Andrea 64  
(02395) 454316 / 454329

Facundo Quiroga: La Rioja s/n - Local 6 - 02395-420842

**DR. JORGE TINETTI**

Médico Cardiólogo - MN 496336 - MP 14703  
ESPECIALISTA JERARQUIZADO

Corrientes 947 - 9 de Julio- Tel. 432278 y 4221 12 Cel. 02345-15562040

**Diego Luis Villalba**

Odontólogo - MP 14.888 - MN 37.234

**Ortodoncia y Odontología general**

Horarios de atención: segunda semana de cada mes,  
de lunes a viernes: de 9 a 12:30 y de 15:00 a 20:30 hs. Sábados: de 9 a 13:00 y de 17:00 a 20:00

Avda. Gral. Quiroga 647 - Tel. 221 (15) 6058782

**ESTUDIO JURÍDICO SALOMON & ASOCIADOS**

Dres. María Victoria y Mariano Salomón

Sucesiones - Divorcios - Alimentos - Laborales - Jubilaciones - Daños y perjuicios

Atención en Quiroga, Lincoln, La Plata y Capital Federal

Desde Quiroga comuníquese al (02317) 15474223/Desde La Plata al (0221) 155912430

e-mail: mvsalomon@estudio-salomon.com.ar - msalomon@estudio-salomon.com.ar

En la Cabaña 'Santa María' todo es actividad y movimiento permanente. Son las horas previas a la partida para presentar ejemplares en la 72° Exposición Ganadera Industrial y Comercial de Junín; el trabajo de preparación y peluquería está en pleno desarrollo; se trabaja entre el barro producto de las últimas lluvias que hacen más lenta y dificultosa la tarea en los corrales. Luciano Macaroni, nuestro entrevistado, reciente ganador en Palermo (ver La Ventana n°209) con el Reservado Gran Campeón macho y Reservado Gran Campeón hembra, es uno más junto a su personal. Ya asimiló la frustración de no poder consagrar al Gran Campeón a pesar de todas las expectativas que tenía puestas en lograrlo. Venía de conseguirlo en la 2da. Exposición Nacional de Otoño de Shorthorn en Tandil. La próxima Nacional es la de Primavera en Bolívar. Previo a llevar los ejemplares a Palermo, se produjo el remate en su propio campo llevado a cabo por la firma Paz Hnos. SRL de Junín. Fue el motivo para comenzar esta entrevista.

**¿Te dejó conforme el remate?**

«Sí, se vendió muy bien. Claro que no se sabe cómo hubiera sido el remate de esos ejemplares en Palermo, porque el que compró esos ejemplares aquí tenía la posibilidad de salir campeón en Palermo a los 15 días. De hecho pasó así: la Reservada de Gran Campeón Hembra ya había sido vendida pero no había tiempo para la modificación de papeles; ya era de otro pero fue a nombre mío. Ese comprador también me adquirió cinco animales más en Palermo; es un cliente con el que tenemos relación comercial desde 2010».

**¿Qué crías actualmente?**

«Shorthorn, Angus, Hereford y Braford. Shorthorn, porque era la raza con la que empezó mi abuelo (Roberto Moreno) en los años '50; hay que tener en cuenta que entonces en el país era casi todo Shorthorn y siempre la seguimos. En 2006 em-

pezamos con Angus y los empezamos a multiplicar por una simple cuestión comercial: el Angus es lo que más se vende y lo que más demandado está. En 2011 compré una vaca Hereford en Palermo y ahí comencé con esa raza. Y en 2013 con un amigo de Lincoln, ya fallecido, compramos las primeras Braford -dos en Palermo y dos en el norte santafesino-. Así es que ahora tenemos esas cuatro razas y también tengo puesto unos embriones de Brangus que van a nacer para fin de año. Lo que ocurre que como la ganadería se ha desplazado más hacia el norte, Brangus y Braford vienen con todo porque son las razas que más fuerza tienen allí y hay que aprovechar eso. No digo que voy a criar solamente eso, pero tampoco se puede ir contra la corriente».

**¿Y cómo es competir contra esos 'tanques' por decirlo de alguna manera?**

«El año pasado se reían porque yo llevé mi primer RP 1 de Braford; el primer macho que me nació lo llevé a Palermo y en su categoría había entrado el 11.116 de 'La Pelada'. Imaginate la comparación: ellos ya habían criado más de 11.000 y



**Felicidad.** Padre e hijo. El cabañero celebra con humildad el gran momento de su vida.

yo iba por el 1 (ríe). Igual le gané. Pero es todo muy competitivo. No es fácil».

**Porque el público ve el momento que le ponen la cucarda al ganador, que te fotografian, que te felicitan, pero no ve el esfuerzo...**

«El día que te la ponen o que te la quitan. Porque son más las veces que te la quitan que las que puedes ganar. Cuando llegas a la final, venís de sufrir en la categoría y en el campeonato y estás en ese momento en que van a consagrar al gran campeón y no hay palabras que lo describan. Si no lo viviste y no tenés la pasión por esto no hay forma de explicarlo. Es una mezcla de adrenalina, sin peligro, porque no te va a pasar nada si perdés, no te vas a morir, pero es una mezcla rara».

**Pero te jugás mucho también...**

«Te jugás más de un año de trabajo»

**¿Prestigio?**

«A veces el prestigio lo disimula con que el animal se haya visto bien más allá que al jurado no le gustó o no lo eligió, ese prestigio no te lo quita nadie. Pensá que es la decisión de un tipo y en ese momento y puede elegir uno que no necesariamente sea el mejor».

**¿Ocurre eso?**

«Y pasa muy seguido. Es la opinión de una sola persona, que puede tener un gusto distinto a otro, que se puede equivocar o que lo puedan haber sobornado un poco también».

**CAS CARLOS A. SEISDEDOS y Asociados®**

**Estudio Contable - Jurídico - Inmobiliario**

**AV. CHACON 335 - (6533) F. QUIROGA 02317-491055**





### ¿También existe eso?

«Creo que sí. No sé si en ese sentido literal pero alguna situación que pueda modificar su opinión. Es que, por ejemplo, si hay 99 personas que piensan lo mismo y justo ese, que es el jurado, tiene otra, es difícil que los 99 no sepan nada ¿no?».

### Claro, porque hay muchos ojos que saben ver en Palermo...

«También hay tipos que sin haberse nunca cagado nunca los zapatos (sic) opinan del jurado injustamente porque no tienen ni idea. Pero si, hay mucha gente que sabe y a esa no la podés engañar y su mirada no coincide a veces con la decisión del o de los jurados. De todas maneras es algo normal. Igual yo pongo como ejemplo que hace poco en la Exposición nacional de Tandil nos juntamos a cenar siete criadores y cuando llegó la hora del postre los siete pedimos postres distintos, lo que demuestra que como los siete tenemos gustos distintos para elegir postres lo podemos tener para elegir animales».

### En la pista de Palermo los premios para la cabaña 'Santa María' fueron numerosos. Y Luciano esperaba ilusionado.

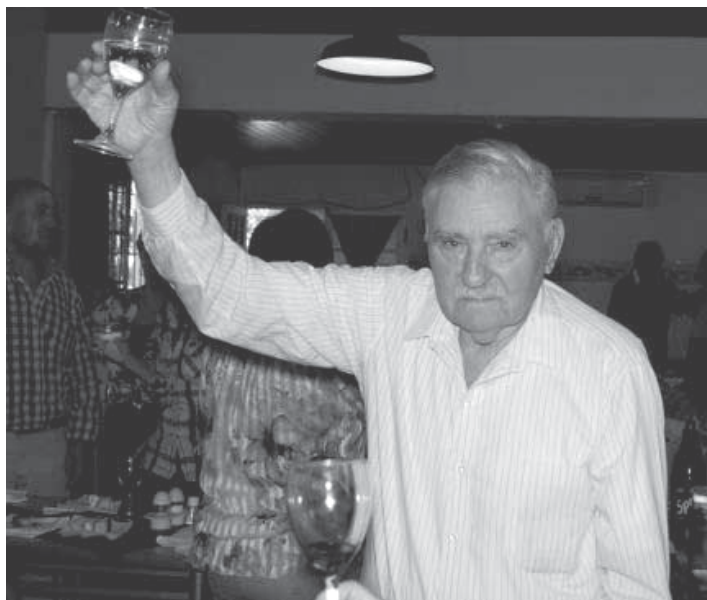
#### ¿Qué cambia ser campeón?

«Cambia mucho. Uno sigue siendo el mismo, pero el éxito es más fácil alcanzarlo que mantenerlo. Después que ganas la primera vez sino se repite siempre te queda sabor a poco. Es buenísimo ganar, pero lo malo es después de haber ganado cuando perdés. Cuando perdés bien pensás que bajaste tu nivel o subieron los otros o que es lo que tengo que revisar: si me falló la preparación o el alimento que usé o el animal no estaba en su día. Sabés que tenés que mejorar. Cuando te ganan injustamente es mucho más feo y te agarrás una 'calentura' bárbara. Pero ¿qué ocurre? Que cuando perdés mal la gente te lo compensa con la venta. Normalmente los cabañeros no sa-

can a venta los animales buenos. Somos muy pocos los que lo hacemos en Palermo. Yo tengo como criterio sacar a venta todo lo que preparo. Pero ocurre que normalmente los animales que fueron 'castigados' el precio de venta es mucho más alto que los que fueron premiados».

#### ¿A qué obedece ello?

«A que el animal es bueno y el que compra sabe. Inclusive hay una cuestión de marketing gratis que se hace cuando a un animal te lo 'tiran para atrás' muy injustamente, se corre el comentario: 'tal ternero o vaquillona o toro de fulano tenía que ganar y quedó tercero, se lo mandaron para atrás, hubo algún acomodo' y eso corre de boca en boca y hace que ese animal se valore mucho más y que todos lo quieran. Me pasó en 2016 con una ternera, que fue uno de los mejores animales que he preparado, que me la bajaron injustamente en la categoría en la primera selección y se habló tanto de ella (enfática) que se terminó pagando casi el triple que el gran campeón macho y obviamente diez veces más que las otras hembras. Son experiencias: me embromaron con el premio pero la venta me lo compensó y no olvidaré nunca cuando se vendió esa ternera, la euforia de la gente en la tribuna y la cara del jurado que estaba ahí, que la pasó mal. Lo disfruté más que si hubiera ganado. La realidad es que hay que disfrutar los premios que te dan; la realidad es que este año con el toro con el que sacamos premio era de los que menos nos gustaba y el que llevábamos con mayores expectativas y que era imposible que pierda quedó afuera en la primera pasada. La diferencia es que le ganó uno mío, entonces no es tan grande la calentura (ríe) y allí se repitió lo que te decía antes: el que debía haber ganado se vendió un 30/40 por cien-



El iniciador de todo: Roberto Moreno.

to más caro que el premiado».

### Sos el continuador de la obra de tu abuelo, Roberto Moreno, ¿Cómo fue ese paso?

«Terminé el secundario a 'los empujones', aún sin haberme llevado nunca una materia y casi terminando quinto año quería abandonar; mi objetivo era estar acá, en el campo. Lo acompañaba desde chiquito y me gustaba ir a buscar los premios».

### Arrasaba con todo en esos tiempos...

«Sí, a pesar de no ir a las 'Ligas fuertes' en la zona era muy fuerte».

### Aprendiste los secretos desde muy chico...

«Hay cosas que fueron cambiando, antes los toros se vendían cuando tenían tres años y después se empezaron a vender a los dos y ahora estoy vendiendo cantidad de terneros con un año. Pero básicamente los secretos y enseñanzas del abuelo perduran».

#### ¿Te vio triunfador?

«Sí, por suerte sí. Si bien no viajaba hasta Palermo pero a través de las transmisiones en vivo de Canal Rural seguía el desarrollo. Me vio ganar en 2010 con 'la blanquita' que fue tan famosa, gran campeona; me vio ganar en 2013 con el campeón macho y de reservados gran campeón -que tengo como diez- salvo los del año pasado y de este al resto los pudo ver y disfrutar a todos. Siempre antes de viajar a Palermo, cuando estábamos con los últimos preparativos venía para dar su mirada y su opinión: 'me gusta este o aquel'; son lindos recuerdos que quedan».

#### Para él un sueño cumplido...

«Y sí. Vos sabes que hay una estadística que indica que en casi la totalidad de las cabañas la termina el mismo que la inició, no pasan de generación en generación, son muy pocas las que lo hacen y si bien puede decirse que saltamos la segunda porque mi madre se dedicó a otras tareas, pero en nuestro caso ya estamos en la tercera. Somos muy poquitos los que mantenemos la tradición caba-

ñera».

### ¿No cambiarías esto por otra cosa?

«Me gustan mucho los caballos y me dedico mucho. Tengo dos temporadas: en invierno me dedico al ganado vacuno y en verano al caballar pero en ningún momento del año me dejo de dedicar a la otra actividad; en verano también me dedico a las vacas y a los toros pero con más horas a los caballos».

### Lo de los caballos ¿es como hobby o como actividad comercial?

«Me gustan mucho y hoy casi que no es negocio porque los números están muy difíciles, pero es una actividad comercial».

#### ¿Para qué crías?

«Para polo».

### ¿Y tiene una buena rentabilidad?

«Hoy es un negocio que está complicado; tiene salida, siempre alguno se vende pero no es fácil. Tuve la suerte que el año pasado una yegua jugó la final del abierto -como un mundial- La pude vender».

#### ¿Eso también te da 'chapa'?

«Sí, pero es difícil. Hace cin-

co o seis años se vendían como pan caliente, pero la realidad es que fue mermando y hoy está muy selectivo y difícil y se vende el diez por ciento de lo que se vendía. La síntesis sería: si no me dedicara a la cabaña me dedicaría a los caballos y otra cosa no quiero hacer. Cuando las vacas no valían nada y la soja valía un montón, yo seguía con las vacas; perdí de ganar plata de porfiado por no sembrar soja».

### Qué bueno que podés vivir de lo que te gusta, porque más allá de la rentabilidad que como actividad tiene hay mucho de pasión en todo este trabajo, hacer lo que te gusta, le pones el cuerpo y la pasión...

«En este trabajo si no tenés la pasión no lo haces. Aguantarías muy poco. Tanto en mi caso como en la gente que trabaja conmigo».

### ¿A qué hora comienza la jornada en la cabaña?

«Empieza cuando aclara y termina cuando oscurece; es de sol a sol como cualquier trabajo del campo; se da de comer muy temprano y a última hora».

### En ese momento el personal andaba con las carretillas por los comederos dando la ración a los animales.

La charla también apuntó a conocer sus planes para el futuro inmediato: «Estoy limitado a crecer por una cuestión de espacio; si no consigo un campo para alquilar relativamente pronto no puedo crecer, estoy 'ahí' y crecer en cantidad me complicaría un poco la parte operativa porque se me empearían a escapar cosas de las manos y me demandaría más personal».

### ¿Quiénes forman tu personal?

«Juan Barthes; Luis Islas, un entrerriano pero que vive en Madariaga y llega en febrero para trabajar durante toda la época de exposiciones hasta fin



Familia. Con su esposa Julieta y el heredero, Justo.

# HAYDEE MOAR

## CORONAS Y PALMAS DE FLORES



Se reciben encargos para placas de bronce y acero inoxidable; placas para homenajes, fotos con marco de bronce; jardineras

**Tel. (02317) 491233**



de agosto, es tan fanático como yo por eso nos llevamos tan bien; ya hace varios años que viene a ayudarme en esta época del año; y está mi cuñado José Corbetta, que es 'detodista' siempre dispuesto a hacer lo que le ordenes; Juan



**Nélida Moreno.** Criadora en segunda generación y rueda de auxilio imprescindible

López ('Chilo') que atiende el campo de Quiroga; el veterinario encargado de sanidad y vacunación siempre fue Carlos Artola, desde que yo me acuerdo y tengo otro veterinario que es el que me hace los embriones, Gustavo Polero de 25 de Mayo, un amigo de la vida y además muy buen profesional; además de mi esposa (Julia Corbetta) y mi mamá (Nélida Moreno) que se ocupan de la parte administrativa y de mantener actualizada las cuestiones de pedigree, inscripciones, etc.».

**¿Cómo se resuelve la cuestión genética? ¿Compras o exportas?**

«Las dos cosas. Compró semen del toro que me guste, tanto nacional o importado y hoy ya hay muchos que se están nutriendo de la genética mía. Polero me hace los embriones que es sacarlo de una vaca importante y ponerlo en una vaca común. Yo hago el tratamiento hormonal, insemino y él viene y hace lo que te conté y si no hay suficiente cantidad de receptoras se congela el semen para hacerlo más adelante. Es cierto que hay un mejoramiento genético impresionante pero también hay que



**Equipo de trabajo.** Juan Barthes, Luis Islas, Luciano y José Corbetta.

considerar el costo».

**¿Vas a seguir con Shorthorn?**

«Sí y con todas las razas»

**Dentro de los proyectos inmediatos Luciano anticipa la posibilidad de participar en años próximos en la exposición del Prado en la República Oriental del Uruguay:** «Esa exposición y la de Durazno han adquirido mucho prestigio y tuve la suerte de que en los últimos cinco años todos los grandes campeones del Prado hayan sido hijos de toros míos, por eso es que me están tentando en llevar embriones».

**¿Qué papel ocupa la familia en todo esto?**

«Si no te acompaña la familia no puedes hacer nada. A mi señora le gusta mucho»

**¿Dónde la conociste a ella?**

«En Palermo, en 2012. Le gusta mucho y tiene la particularidad que aprendió muy rápido y sabe mucho. También 'mi vieja' es otro de los comodines, como José (Corbetta) que se encarga de los bancos, de las guías, de buscar gasoil, etc., ayudas todas que si no las tenés te das cuenta enseguida. Por eso a ese equipo que te nombré están las mujeres cuya labor no es menos importante con sus trabajos. Y también cuando voy a la Rural tengo la ayuda de mis suegros, que se ocupan de las relaciones públicas, sobre todo mi suegro que es más popular que yo y la gente va más a verlo a él que a los animales porque saben que allí hay buena comida y buena bebida. Y también mi cuñada que este año nos ayudó con Justo, nuestro hijo, así que el equipo, como ves, se hace grande».

Luciano vive con su esposa Julieta Corbetta y su pequeño hijo Justo en la misma cabaña 'Santa María' en mitad de camino entre Quiroga y La Niña; el lugar en que hace más de 60 años Roberto Moreno comenzó a moldear y darle forma a este presente que su nieto se empeña y exige en acrecentar y perfeccionar.

Para Luciano ir a Palermo es como una proeza, compleja en gastos, donde el financiamiento se torna muy oneroso para una pequeña cabaña como la suya. Pero sabe que lo más importante es que, con esfuerzo, se pueden lograr grandes cosas sin perder la humildad. El confía en sus animales y su trabajo, pero, como

nos lo contó, sabe que la decisión de los juraados suele ser arbitraria y ante eso nada se puede hacer, más que maldecir las malas decisiones de un tercero. El cabañero enamorado también de los caballos se siente orgulloso de su equipo de trabajo. En época de parición a veces se pasa una noche sin dormir esperando un parto. Su idea es crecer y expandir su genética con exportaciones de embriones, por ejemplo a Uruguay. Sabe que «todo es trabajo y sacrificio» pero se corrige cuando dice que: «no es trabajo, sino pasión». La misma pasión con la que cuenta de su hijo Justo, que por estos tiempos duerme, ajeno a las circunstancias de una historia que plagada de esfuerzos se sigue nutriendo de premios.



**Luciano Macaroni.** Criar, exponer, proyectar, crecer.



# PANADERIA VEDIA

de Leandro Santos

Tucumán y Robbio - Nueve de Julio

## JLP

AUTOMOTORES JOSE LUIS PICOTTO S.A.

www.jlpautomotores.com.ar - e-mail: jlp\_automotores@speedy.com.ar  
(02395) 450600 - Av. Carlos Arroyo 15 - B6530 - Carlos Casares - BA



JOSÉ PARADELA ES JUGADOR PROFESIONAL DE GIMNASIA Y ESGRIMA DE LA PLATA

# El sueño de José, el sueño de todos

Por Elvio Toledo (\*)

José Paradelá (categoría 98) llegó a la ciudad de La Plata un lunes del mes de Julio en silencio y expectante. Era de noche, tarde, cuando bajo del micro que lo traía desde Lincoln.

A la mañana siguiente bien temprano se tenía que presentar en el predio que posee el Club Gimnasia y Esgrima de La Plata en Estancia Chica, localidad de Abasto. Llegado al lugar y después de breve presentación con el coordinador general de Inferiores, Marcelo Ramos y con el DT de 4ta división, el ex jugador 'Coco' San Esteban se metió en el vestuario y de ahí a entrenar y medirse con los jugadores que ya estaban desde años atrás participando en los torneos de AFA.

Si bien traía una buena experiencia de Rivadavia de Lincoln donde había participado en el Federal A (3ra categoría de AFA), el pibe formado en las inferiores del Club Atlético Quiroga ahora se estaba cambiando en un vestuario de un Club de 1ra. Todo era nuevo, el lugar, las expectativas, los personajes, se estaba midiendo en la Ligas mayores donde nadie regala nada y existe un mundo desconocido y bastante duro para alguien que viene a ganar-

se un lugar y hasta quizá sacarle a otro pibe su lugar ya ganado. Pero todo esto a José parecía no desviarlo de su objetivo, su silencio era concentración y escaneo de la situación, igual que en la cancha, como despliega su juego. El tipo no estaba para nada dispuesto a perder la oportunidad que se le presentaba; recordemos que un mes atrás había estado en Newell's Old Boys dos semanas y al final no pudo fichar porque el club no contaban con cupos de AFA para hacerlo en ese momento, por lo tanto ahora se le abría la posibilidad en GELP y ese era su momento y presente.

Ya desde el primer ensayo sorprendió a todos producto de su buena técnica, pegada y principalmente la personalidad para comandar siempre al equipo y no esconderse nunca, sumado a esto la generosidad para con sus compañeros (uno de los tantos días que lo acompañe al Predio le digo: José por qué no pateas más al arco que lo haces muy bien, de hecho había marcado algunos goles y pegado en el poste en algunas ocasiones. Me responde: "Si, pero me gusta más pasarla y que los delanteros concreten"). Esta apretada síntesis de sus cualidades no forma parte solamente de mi mirada, son sacados del Informe general y final que elevaron los



José Antonio Paradelá en el momento de firmar su contrato que lo liga profesionalmente con Gimnasia y Esgrima de La Plata.

coordinadores y DTs de GELP, los que lo evaluaron durante un mes y medio en entrenamientos y amistosos que le toco participar.

Entonces, desde el 1 de Julio José Paradelá, el pibe de Quiroga, ya es jugador Profesional de Gimnasia Esgrima de La Plata. El Contrato firmado con la entidad platense así lo certifica. José ya jugó 3 partidos oficiales en la Reserva (los DTs son Mariano Messera y Leandro Martini). Debutó de local frente a Argentinos Juniors en la primera fecha ingresando a los 10 minutos del 2do tiempo, sorprendiendo por su buen juego y eso le valió que Pedro Troglio, DT de primera lo viera y lo citara a entrenar a veces con el equipo superior. Luego jugó vs Banfield de visitante y fue de titular con la 10 en la espalda. Por último se enfrentó a Talleres de Córdoba de local donde ingreso nuevamente a los 10 min del complemento.

El objetivo actual es seguir sumando minutos en Reserva y lograr ponerse a tono desde lo físico; llegó a Gimnasia sin rodaje y no hizo pretemporada con sus compañeros actuales, pero lo va a conseguir en poco tiempo. Ganas e inteligencia le sobran para hacerlo. Técnica, manejo y buen juego es lo que le resaltan los entrenadores. Seguramente en poco tiempo Quiroga vera por TV a uno de sus "pichones" volar en un Club de primera división de AFA, en el Lobo platense, decano de Clubes.

(\*) Lic. en Comunicación Social (Periodista). Asesor y Consultor en Comunicación Institucional y Política.



Compartiendo alegría con el autor de la nota.

## Encuentro de básquet en Quiroga



Entrevista y fotos: Amílcar 'Poppy' Gómez

Organizado por el profesor Jorge Viñas, el sábado 25 de agosto se desarrolló un encuentro de básquet para niñas y jóvenes en las instalaciones del Club Atlético Quiroga. De la práctica participaron delegaciones de Lincoln, General Viamonte y Nueve de Julio, acompañados por sus profesores en un ambiente de confraternidad y camaradería deportiva donde mucho tuvo que ver la relación profesional y de amistad que Jorge Viñas tiene con los responsables de cada delegación que llegó hasta Quiroga. Los responsables de las tres representaciones visitantes destacaron la organización y la jornada desarrollada.

Jorge Viñas resumió así lo ocurrido: «Estoy muy agradecido, contento y muy conforme también de poder haber concretado un proyecto que hace tiempo lo teníamos conversado con el profesor 'Chiche' Andrés, de

Lincoln, que tiene alguna pertenencia a Quiroga, que hace mucho que anda en el básquet y con otros 'profes'. El objetivo de este encuentro era promocionar el deporte y el básquet en particular, en los pueblos, que nos cuesta tanto poder concretar cosas, más con las instalaciones que tenemos que son espacios abiertos. Lo pensado se pudo llevar a cabo; tuvimos una jornada sensacional porque tuvimos tres ciudades importantes de los alrededores concretando un encuentro femenino abarcando muchas edades y niñas de escasos recursos que es lo que pretendemos defender. Un poco se trató de hacerle un regalo de día del niño con deporte que me parece que es lo que más tenemos que difundir».



ROADMOTORS  
Autos Nacionales e Importados

25 Años de Experiencia



Roadmotors



Av. 25 de Mayo 389  
(Lincoln Bs As.)



(02355) 15 463849



## El Concejo Deliberante aprobó ceder un terreno, en comodato, a la 'Cooperativa eléctrica' para instalar un Parque de energía solar fotovoltaico de 500 kw

Viene de Tapa, Col. 5

La Cooperativa de Quiroga fue preseleccionada entre 22 prestadoras por el Programa Provincial de Incentivos a la Generación de Energía Distribuida (PROINGED) para la construcción de ese Parque de Energía Solar Fotovoltaico de 500 KW. En diálogo con *La Ventana*, el gerente de la entidad cooperativa quiroguense, Néstor Zabaleta, nos informó que: «en octubre próximo se estarían abriendo las licitaciones; para ellos necesitábamos un lugar físico donde construirlo y ahora hemos dado un paso más del trámite».

También anticipó Zabaleta que: «en marzo comenzarían los trabajos; ya se han

recibido dos inspecciones».

Néstor siempre se preocupó en el diálogo con *La Ventana* en usar el potencial «porque inciden distintos factores» dijo y que la entidad cooperativa prefirió no hacer grandes anuncios hasta que el Parque de Energía Solar Fotovoltaico se comience a instalar.

También se refirió a las reales posibilidades de mejora en cuanto al servicio: «La tensión ha mejorado sensiblemente en los últimos días» (ver en esta misma edición *Noticias de la 'cooperativa eléctrica'*). «Si bien no es la solución de fondo, sino que lo sería la construcción de una línea desde Carlos Casares a Lincoln, es un gran parche pero nos permitirá darle un mejor servicio a la comunidad».

(más información: [www.proinged.org.ar](http://www.proinged.org.ar))



**Por unanimidad.** El voto del HCD para aprobar el comodato por 20 años del terreno para instalar el Parque de Energía Solar Fotovoltaico de 500 KW.

### OFICINA MUNICIPAL DE INFORMACIÓN AL CONSUMIDOR

## Aspectos a tener en cuenta al contratar planes de ahorro

La Oficina Municipal de Información al Consumidor de la Municipalidad de Nueve de Julio informa a la comunidad algunos de los aspectos que deben tenerse en cuenta al momento de contratarse planes de ahorro para la adquisición de vehículos:

- En el contrato intervienen tres empresas: la concesionaria que realiza la venta; la administradora del plan de ahorro que administra los pagos y sorteos; y la terminal automotriz que fabrica el auto.

- Recordá que una de las características esenciales del plan de ahorro es que el valor del auto es MÓVIL. Por lo tanto,

el valor de las cuotas, pueden modificarse durante el tiempo que dure el plan, por ello son móviles. La aplicación de interés a la cuota es por la mora en el pago de la misma.

- A la cuota se le deben sumar costos por seguros, que no pueden ser más caros que otros del mercado. Además, se pagas los gastos de entrega, que deben estar expresamente previstos en el contrato.

- Si la concesionaria te ofrece bonificaciones o premios, es recomendable consultar cuáles son sus condiciones antes de aceptarlas, y que consten por escrito.

- Podes renunciar al plan informándolo

a la administradora en forma fehaciente (carta documento; telegrama, etc.). Recordá que debes esperar a que el plan finalice para que te devuelvan el importe abonado (se devolverá el valor de las cuotas puras pagadas). En este caso, se descontarán gastos administrativos, siempre que no haya sido responsabilidad de la administradora del grupo la no conformación del mismo.

El derecho de rescindir existe tanto para el suscriptor como para la administradora del plan. En el caso del primero puede efectuarlo incluso cuando transcurridos los plazos contractuales (ver cada plan) el grupo no se conformó, teniendo derecho a la devolución total de lo abonado.

- Hay dos formas de llegar a tener el auto: por LICITACIÓN ofreciendo una cantidad de cuotas juntas en un solo pago; o por SORTEO. En ambos casos, el plazo de entrega se estima en 60 o 135 días, según la administradora, contem-

plando también que puede existir un cambio de modelo y debe estar previsto en el contrato según la modalidad de cada plan. El cambio de modelo implica variación de cuota y costos.

Si el concesionario toma un vehículo usado de tu propiedad para transformarlo en pesos y licitar, tené en cuenta que esto es un contrato entre vos y la misma, siendo ajeno ello a la administradora, quien no toma vehículos como parte de pago. Toma tus recaudos con la transferencia de tu vehículo.

- La firma de un contrato otorga derechos, pero también genera obligaciones. Por eso, antes de firmar un plan de ahorro, se recomienda leer detenidamente la solicitud de adhesión y es TU DERECHO TENER una copia de la misma.

La Oficina Municipal de Información al Consumidor asesora gratuitamente, de lunes a viernes: de 7 a 13 hs. en Libertad 934, Teléfono 610000/01/02. E-Mail: [omic@9dejulio.gov.ar](mailto:omic@9dejulio.gov.ar)

## MANTENIMIENTO DE CAMINOS RURALES

PRODUCTORES AGROPECUARIOS | ACOPIADORES  
TRANSPORTISTAS | VECINOS EN GENERAL



**RESPETAR** las ordenanzas vigentes respecto de la prohibición de circulación por caminos rurales con cargas, por espacio de 48 horas posteriores a las lluvias.



**CUMPLIMENTACIÓN** de las disposiciones vigentes respecto de la CAPACIDAD DE CARGAS.



**RECUPERAMOS y MANTENEMOS** los caminos para la cosecha, y es indispensable que todos COLABOREMOS.

DE NO CUMPLIRSE CON ESTAS DISPOSICIONES SE APLICARÁN LAS MULTAS Y SANCIONES PREVISTAS EN LAS ORDENANZAS

Secretaría de Obras y Servicios Públicos



Nueve de Julio  
MUNICIPALIDAD

CARGAS GENERALES

EXPRESO  
**RUTA 5**  
LOGISTICA Y SERVICIOS ARGENTINOS S.A.

**SERVICIO  
DIARIO**

Oficina en 9 de Julio:  
Av. 25 de Mayo 1118  
Tel/Fax: 02317- 428200  
Cel. 02317-15-408004/05/06

Su mercadería viaja asegurada en 2 camiones con telefonía celular y con custodia satelital

**CAPITAL FED. Y  
GRAN BS. AS.  
9 DE JULIO**

TRAMITES  
CONTRAREEMBOLSOS  
COMISIONES  
ENCOMIENDAS  
MUDANZAS  
REDESPACHOS

Depósito en Cap. Fed.:

USPALLATA 2638 c/Colonia

Tel/Fax: (011) 4942 6684 Cel. (011) 15-5421-0776

Horario: 8:30 a 12 y 13 a 17



FUTBOL

# Manteniendo la ilusión hasta el final

Aunque las chances de aspirar al premio mayor no son las mejores, la ilusión matemática

## Décima fecha

(05.08.2018)  
San Martín: 1 - Dudignac 0  
Atl 9 de Julio: 3 - Naón: 1  
Ag. Álvarez: 4 - Atl. French: 6  
Once Tigres: 2 - 12 de Octubre: 1  
Def. la Boca: 1 - **Atl. Quiroga: 4**  
(L. Del Papa -2-, M. Russo y Juan Macías)

## Décima primera fecha

(12.08.2018)  
Dudignac: 0 - **Atlético Quiroga: 2**  
(Maxi Russo y Juan Canovés)  
12 de Octubre: 2 - Def. la Boca: 1  
French: 1 - Once Tigres: 1  
Naón: 1 - Ag. Álvarez: 2  
San Martín: 0 - Atl. 9 de Julio: 1

## Tabla de Posiciones Primera División

(Cumplidas trece fechas)

| Equipos                 | Pts       | J         | G        | E        | P        | GF        | GC        |
|-------------------------|-----------|-----------|----------|----------|----------|-----------|-----------|
| San Martín              | 31        | 13        | 10       | 1        | 2        | 24        | 7         |
| Atlético 9 de Julio     | 31        | 13        | 10       | 1        | 2        | 31        | 12        |
| Agustín Álvarez         | 22        | 13        | 7        | 1        | 5        | 24        | 22        |
| <b>Atlético Quiroga</b> | <b>22</b> | <b>13</b> | <b>6</b> | <b>3</b> | <b>3</b> | <b>31</b> | <b>20</b> |
| Once Tigres             | 19        | 13        | 5        | 4        | 4        | 20        | 15        |
| French                  | 19        | 13        | 5        | 5        | 3        | 27        | 20        |
| Atlético Naón           | 14        | 13        | 4        | 2        | 7        | 16        | 18        |
| Defens. de la Boca      | 10        | 13        | 3        | 1        | 9        | 9         | 29        |
| 12 de Octubre           | 9         | 13        | 3        | 0        | 10       | 13        | 33        |
| Dudignac                | 7         | 13        | 2        | 1        | 10       | 6         | 25        |

## La cuarta división

Venció a Defensores de la Boca por 4 a 3 con 3 goles de Federico Macías y Gonzalo Martín. Perdió con Dudignac 4 a 3 –resignando el invicto- y volvió a la victoria ganándole a 12 de Octubre 2 a 1 con goles de Emanuel Bruera y Nahuel Gaitán. En French volvió a caer 2 a 1 (gol de Federico Macías -p-). Y ahora con 33 pts. aunque perdió el liderazgo con Once Tigres (34) las chances están intactas.

## Noticias de la 'Cooperativa eléctrica'

El martes 31 de julio quedó en funcionamiento el nuevo reconector en la salida de la Sub Estación Moctezuma reemplazando el viejo equipo de más de 30 años de antigüedad.

Esto forma parte del plan de inversiones que viene realizando la Cooperativa para mejorar el servicio eléctrico.

También se han puesto en funcionamiento los Reguladores de Tensión que se están colocando en la entrada al pueblo, sobre el camino a La Corona.



sólo 15 por jugarse. Pero la historia del fútbol mundial está repleta de historias donde lo imposible y la hazaña se dan la mano. La realidad mejoró desde que el violeta empezó a sumar de visitante: empate con Once Tigres, triunfos ante Defensores de la Boca y Dudignac y empate en French (8 puntos sobre 12) además del triunfo como local ante 12 de Octubre. Meritorio, sobre todo por las bajas que se acumularon por expulsados y lesiones.

## Décima segunda fecha

(19.08.2018)  
Atl. 9 de Julio: 4 - Dudignac: 0  
Ag. Álvarez: 2 - San Martín: 1  
Once Tigres: 4 - Naón: 0  
Def. de la Boca: 0 - French: 2  
**Atl. Quiroga: 2** - 12 de Octubre: 0  
(F. Amigo y J. C. Suñe -P-)

## Décima tercera fecha

(26.08.2018)  
Dudignac: 3 - 12 de Octubre: 2  
French: 4 - **Atl. Quiroga: 4**  
(Del Papa -2-, J. Canovés y M. Russo)  
Naón: 0 - Def. de la Boca: 1  
San Martín: 1 - Once Tigres: 0  
Atl. 9 de Julio: 3 - Ag. Álvarez: 1



Equipo que empató con French 4 a 4 el 26.08.2018: arriba, de izq. a der: Castaño, Luquez, Del Papa, Graciano, Dirossi y Unanua; abajo: Russo, Lauría, Disavia, Albino y Canovés. (Foto: 'Popy' Gómez)

## Ponete cómodo, toma asiento

Acefaq (la Asociación de criadores y expositores de Facundo Quiroga) ya cuenta con sillas propias, las cuales además de servir para sus propios eventos, también estarán disponibles

para las distintas instituciones Quiroguenses que las necesitan, como ellos mismos han anunciado en su página de facebook.



# ¿Sabés cómo Separar tus Residuos?



RECICLABLES



ORGÁNICOS



DESECHOS



Dirección de Gestión Ambiental



## Abrí La Ventana y deja que entren las noticias:

Escucha "La Ventana Radio" de lunes a jueves, de 8 a 9 de la mañana, con la conducción de Carlos Graziolo. Por la FM 106.9 y su repetidora de Facundo Quiroga 95.7



Comunicate: al 15 517609  
ó al 02317-524060  
www.Forty40fm.com.ar  
ó bajate la aplicación  
Forty 106.9



BELLEZA &amp; ESTÉTICA

Patricia Abdala

Pedicuria • Manicura • Depilación  
Limpieza facial • Dígito puntura  
Masajes descontracturantes  
y relajantes • Reflexología

San Martín 554 - Facundo Quiroga

Mitre 146 - Lincoln

También en El Triunfo

Turnos al:

2355 15 501015

WhatsApp:

2355 15 485102

2317 15 538153

Se realizan trabajos a domicilio



## Afilador

Me estaba preparando para comenzar a pintar un mandala y escuché desde la calle un sonido agudo pero melodioso que inmediatamente me llevó a mi niñez, a uno de aquellos días en que se escuchaba este mismo sonido y mi abuela Armada tomaba sus tijeras, cuchillos y cualquier otra cosa que necesitaba afilar para salir rápidamente a la vereda, no fuera cosa que el afilador se hubiera ido. Creo que mi abuela se ponía tan contenta de que sus tijeras volvieran a tener «el filo justo» para continuar con sus costuras que no percataba que yo estaba a su lado con mis ojos muy abiertos y muy atenta observando «el arte de afilar».

Por unos instantes hoy (13.07.2018, un joven de 18 años y su hermano, recorriendo las calles de Quiroga ofrecían «su oficio» a toda la vecindad, y salimos varias vecinas a la vereda

con tijeras y cuchillos para afilar.

No sé sus nombres, me contaron varias cosas, entre ellas que este oficio se los enseñó su papá.

Que Dios y la Vida los bendiga y puedan continuar con este maravilloso oficio en extinción y, tal vez, trayendo a otras personas maravillosos recuerdos como me trajeron hoy a mí! ¡Me sentí muy feliz!

**Adriana Albino**  
(en la red social Facebook)



**Para construir el pueblo que soñamos y merecemos vivir: Sigamos trabajando en NUESTRA Cooperativa... TU Cooperativa.**



COOPERATIVA DE PROVISION DE OBRAS Y SERVICIOS PUBLICOS  
**FACUNDO QUIROGA Ltda.**

Una empresa de servicios de la comunidad para la comunidad



Tel.: (02317) 491064 - Fdo. Quiroga (Bs. As.)